



平成20年 5月15日

各 位

会 社 名 株式会社ジェイ・エー・エー
代表者名 代表取締役会長兼CEO 長 嶋 重 雄
(コード番号: 2 3 9 4 東証第二部)
問合せ先 代表取締役副社長兼CFO 早 原 弘 明
(TEL. 0 3 - 3 8 7 8 - 1 1 7 6)

業務提携の基本合意に関するお知らせ

当社は、リースアップ車両の入札会運営大手のシステム・ロケーション株式会社（以下「SLC」）と、当社の中古車オークション会員向けインターネット情報サービス「JAAWEB」とSLCの入札会員向けシステム「入札支援システム」とを接続し、当社の会員からの入札を募った上で、当社が代行してSLCの入札会へ入札を行う業務提携を行うことで基本合意いたしましたのでお知らせいたします。

記

1. 業務提携の理由及びその内容

当社は、わが国の中古車オークション会場運営のパイオニアであり、オークション会場運営会社大手として、国内3ヶ所で会場を運営し、その中古車販売業者を中心とした会員数は14,691社（平成20年3月末現在）、約70万台の出品台数（平成20年3月期）を有しております。また、在宅でリアルタイムのオークション応札が可能なインターネット情報サービス「JAAWEB」の提供等、会員のニーズに合わせてオークションでの利便性の向上を図るなど積極的にサービスを展開しております。

一方、SLCは、自動車ファイナンス事業者向けの業務支援を手掛け、全国6ヶ所のヤードと4ヶ所のミニデポを展開し、主にリースアップ車両を中心に年間180回の入札会を行い、約5万台の出品台数（平成20年3月期）を有しております。また、自動車の将来価値を算出する残価算出システムや輸入車も含めた車両カタログデータベースなど、システム面での業務支援を中心に付加価値の高いサービスを提供しております。

今回の業務提携では、当社の「JAAWEB」とSLCの「入札支援システム」とを接続し、当社が会員から「JAAWEB」によりSLCの主催する入札会への入札を募り、その入札を取りまとめた上、代行してSLCの「入札支援システム」を通じて入札を行う仕組みを構築いたします。これにより、当社の会員にとっては、車両構成に特色があり、オークション方式ではない入札会への参加が可能となり、また、SLCの入札会出品会員にとっては入札会参加者の増大による成約車両価格の上昇が見込まれるなど、両社の会員の利便性・満足度の向上に寄与するものと考えております。

2. 業務提携先の概要 (平成20年3月31日現在)

- (1) 商 号 システム・ロケーション株式会社
- (2) 事 業 内 容 自動車ファイナンス事業者向け業務支援
- (3) 創 業 年 月 日 平成4年7月1日
- (4) 本 店 所 在 地 東京都千代田区五番町12番地1
- (5) 代 表 者 代表取締役社長 千村 岳彦
- (6) 資 本 金 191,445千円
- (7) 従 業 員 数 32名 (連結)
- (8) 売 上 高 1,398,747千円 (平成20年3月期連結)
- (9) 経 常 利 益 349,844千円 (平成20年3月期連結)
- (10) 上 場 取 引 所 JASDAQ証券取引所
- (11) 当社との関係 無し

3. スケジュール

- 平成20年5月15日 基本合意書締結
- 平成20年7月中 サービス開始 (予定)

4. 今後の見通し

本業務提携により、収益性の向上とともに他のオークション会場との差別化にもつながり、「JAAWEB」を利用可能なネットワークオークション登録会員 (5,568社、平成20年3月末現在) の増加が期待できるものと考えております。

以 上